



“La alternativa de compra de tu flota que te desliga de riesgos y recupera el capital de tu empresa”



# RENTBACK

- Es el producto que libera capital para tu empresa y reduce el riesgo, al transferir la flota de tu propiedad a un servicio de leasing operativo de servicio completo, también creas transparencia y estandarizas servicios de gestión de flota.
- Toda persona responsable de una flota corporativa comprende la presión de hacer que los procesos relacionados con la flota sean más eficientes.
- El Rentback te ayuda a tomar el control de los flujos de caja asociados a tus vehículos.

# DE FLOTA PROPIA AL SERVICIO DE LEASING OPERATIVO



Si posees una flota de vehículos propios en la actualidad, puedes estar expuesto a riesgos relacionados con las finanzas, la venta y el prestigio. En estos casos, el Rentback resulta útil: nos vende la flota y nosotros se la arrendamos a tu empresa. De esta forma, tu empresa conserva sus vehículos, nosotros tomamos los riesgos y proporcionamos un paquete completo de servicios tus conductores.

- ✓ **Riesgo financiero:** Siendo propietario, también estás expuesto al desgaste, a los gastos de mantenimiento, impuestos y la incertidumbre del daño accidental.
- ✓ **Riesgo de venta:** Los vehículos se deprecian en diversos niveles y la ganancia es incierta cuando llega el momento de venderlos.
- ✓ **Riesgo al prestigio:** los vehículos más antiguos, aún con daños menores, pueden afectar la percepción que tiene el cliente de la calidad de tu marca.



# UNA INYECCIÓN DE CAPITAL A TU EMPRESA



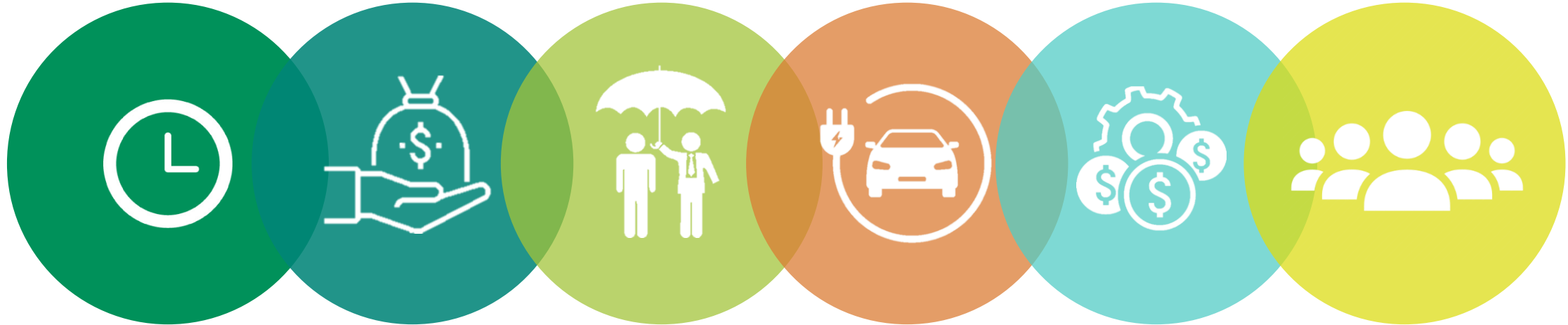
Con el Rentback puedes recibir una inyección de efectivo inmediata para negocio. Elimine los riesgos financieros asociados con la posesión de vehículos que se deprecian.

## Cómo funciona:

- Compramos tu flota existente a un precio acordado, lo que inyecta fondos para tu empresa.
- Te ofrecemos tu flota como un conjunto de servicios de leasing operativo con gestión total, reduciendo los inconvenientes relacionados con la operación y el paso del tiempo.
- Optimizamos de manera permanente los servicios asociados, permitiendo que tu flota esté alineada con la estrategia de su negocio principal
- Para los negocios con grandes flotas, el Rentback es una estrategia a evaluar para gestionar el riesgo de ser propietario de varios vehículos.



# BENEFICIOS DEL RENTBACK



## 01 TIEMPO

Reducir el tiempo de la gestión de sus vehículos  
Concentrarse completamente en su actividad  
La movilidad permanece con el cliente durante el proceso,

## 04 TRANSICION EV

Transición progresiva hacia flota eléctrica  
o armonización de la flota

## 02 CAPITAL

Liquidez inmediata luego de la firma.  
Alivio del balance general.  
Puede detener una inversión improductiva.

## 05 OPTIMIZA COSTOS

Optimización de costos administrativos y presupuestos a través de la red de Arval,  
Aplicable a Mantenimiento, Seguro, Repuestos.

## 03 TRANSFIERE RIESGO

En la reventa del vehículo.  
En la depreciación del Activo.  
En los costos imprevistos de mantenimiento.

## 06 ACCOUNT & COMFORT

Asistencia Experta  
Un solo punto de contacto para la flota.

# REQUISITOS

- ❑ Para elaborar una propuesta se requieren fotografías del vehículo, 4 lados exterior + 01 interior asientos + 01 tablero indicando el kilometraje, adicionalmente la foto de la tarjeta de propiedad.
- ❑ Si la cotización es aprobada por el cliente, el vehículo pasará una evaluación mecánica por parte de un proveedor de Arval BNP Paribas.
- ❑ Si la evaluación mecánica es satisfactoria, se procederá a la firma del contrato y la transferencia de propiedad, desembolso e inicio del servicio.

## CONTÁCTANOS:

Infoperu@arval.pe  
051 - 6403820

